

Ein Visionär, der in Altdorf lebt und arbeitet

Michael Hausenblas sieht in der Gemeinde Altdorf seine private und berufliche Zukunft

Vom schwäbischen Allgäu über den Bodensee und die Filder auf die Anhöhen des Neckartals – so lautet der Weg des Visionärs, Vollblutvertriebsstrategen, Buchautors, europäischen Wirtschaftssenators, Millionärs, Naturfreunds und Liebhabers exklusiver Fahrzeuge – Michael Hausenblas. Gemeinsam mit seiner Frau Angelina Martin-Hausenblas ist er ohne Abitur, Studium oder Hilfe anderer zum Erfolgsunternehmer aufgestiegen. Seit Dezember 2016 lebt das Ehepaar in Altdorf, ab Mai 2019 hat dort auch die Hyla Germany GmbH, deren Geschäftsführer Hausenblas ist, ihren Firmensitz.

„Ich liebe ländliche Regionen, und habe beim Joggen am Neckartailfinger Aileswasensee immer wieder die schöne Anhöhe und Lage von Altdorf bewundert“, erinnert sich Michael Hausenblas an die Auswahl seines aktuellen Wohn- und künftigen Firmensitzes. „Die Lage Altdorfs hat mich inspiriert, und ich habe mit Bürgermeister Kälberer Kontakt wegen eines Mischplatzes aufgenommen.“

„Wir fühlen uns extrem wohl in Altdorf“

Gesagt und getan, und so wurde 2014 der Grundstückskaufvertrag abgeschlossen. Ende 2016 erfolgte der Einzug des Ehepaares Hausenblas in sein neues Wohnhaus in Altdorf. „Wir fühlen uns extrem wohl in Altdorf“, lautet nach gut zwei Jahren das Fazit von Angelina Martin-Hausenblas und Michael Hausenblas.

Im vergangenen Jahr rückten erneut die Bagger an und begannen auf dem Nachbargrundstück mit dem Bau des Firmengebäudes der Firma Hyla Germany GmbH. Im Mai sollen hier nun 28 Innendienstmitarbeiter Einzug halten, um

von dort aus künftig die Betreuung der 1700 Außendienstler und der tausenden Kunden des Weltmarktführers für Luft- und Raumreinigungssysteme zu übernehmen.

Die Berufung liegt im Vertrieb

Bei der Biografie des 1968 in Leutkirch geborenen und aufgewachsenen Michael Hausenblas kann man von einer echten Erfolgsgeschichte sprechen. Der Hauptschüler hat sich schon in jungen Jahren an sein Lebensmotto „Egal an welchem Punkt du gerade in deinem Leben stehst und woher du kommst: du kannst deine Ziele erreichen, wenn du es wirklich willst“, gehalten. Der gelernte Schuh- und Sportartikeleinzelfhandelskaufmann merkte schnell, dass seine Berufung im Vertrieb liegt.

Im jungen Alter von 18 Jahren verdiente er sich als Textilhändlervertreter seine ersten Außendienstsporen. Nach kurzen Ausflügen in die Bereiche Versicherungen und Gastronomie arbeitete Michael Hausenblas 1993 bis 1996 als Angestellter in einem Ferrari-Autohaus am Bodensee. „Da habe ich aber schnell gemerkt, dass ich beruflich li-



„Die Lage Altdorfs hat mich inspiriert“, sagt Unternehmer und Autor Michael Hausenblas. Fotos: pm

mitiert war, und mir die Freiheit gefehlt hat“, erinnert sich der erfolgreiche Geschäftsmann.

Ein Autohauskunde, der Inhaber der damals noch in den Kinderschuhen steckenden Firma Hyla war, überzeugte ihn von einem Wechsel. „Ich war vom Produkt von Hyla, das Luft- und Raumreinigungssysteme herstellt, sofort überzeugt“, sagt Hausenblas zu seinem Einstieg als selbständiger Handelsvertreter beim damals in Tübingen ansässigen Luft- und Raumreinigungs-Unternehmen. „Damals waren Feinstaubbelastung, Allergien und Klimawandel noch keine alltäglichen Themen“, blickt Hausenblas auf die Neunzigerjahre zurück.

Bei Hyla konnte er seine ehrgeizigen Ziele umsetzen. „Ich wollte die Nummer eins in dieser Branche werden.“ Michael Hausenblas und seine Frau Angelina Martin-Hausenblas können heute stolz von sich sagen, dass sie in dieser Branche und Produkt-

art die absolute Nummer eins auf dem Weltmarkt sind. Bis er aber so weit war, machte Michael Hausenblas von 2000 bis 2007 wichtige Vertriebserfahrungen bei einem amerikanischen Hersteller, um 2007 wieder dem Ruf von Hyla zu folgen und dort als Generalimporteur für den deutschen Markt vollends durchzustarten.

Zwei Jahre später gründete er gemeinsam mit seiner Frau Angelina, die in Frankfurt geboren ist und spanische Wurzeln hat, die Hyla Germany GmbH.

Dort ist der Firmenchef seither für den Außendienst zuständig, verbringt dazu pro Jahr circa 150 000 Kilometer auf der Straße und absolviert außerdem noch durchschnittlich 40 Flüge.

Partnerin Angelina Martin-Hausenblas leitet den kompletten Innendienst. „Fleiß, Einsatz, Ethik und dass es den

Mitarbeitern gut geht, lautet unsere Unternehmensphilosophie“, gibt der Vollblutverkäufer das Erfolgsgeheimnis zum Firmenerfolg preis. Die Leistungen des „Staubsauger-Vertreters de luxe“ wurden 2017 in München mit der Ernennung zum Europäischen Wirtschaftsminister durch den Europäischen Wirtschaftsminister gewürdigt.

Sein guter Ruf im Vertrieb hat auch in anderen Unternehmen Aufmerksamkeit erweckt, und so coacht er noch nebenbei in anderen Firmen den Vertrieb.

Seine Erfolgsgeschichte hat er in seinem im Mai 2018 erschienenen Buch, das unter dem Titel „Das Millionärs-

konzept – jeder kann es schaffen“ in einer Auflage von 6000 Exemplaren auf den Markt kam, dokumentiert. „3000 Ausgaben wurden bereits verkauft“, ist der Buchautor stolz auf sein Werk. Fernsehsender wie die SWR-Landesschau, RTL2 und Sat1 haben in ihren Reportagen bereits über das Ehepaar Hausenblas berichtet.

Wenn dem Erfolgsunternehmer mal etwas Zeit bleibt, dann joggt er, genießt die Natur, fährt aber auch gerne mit seinen schnellen Autos oder findet im Bücherlesen seine Ruhe.

„Unsere Hauptaufgabe sehen wir darin, den Menschen Nutzen zu bringen und ihnen einen Weg aufzuzeigen, ihre Lebensqualität zu verbessern“, sagen Angelina Martin-Hausenblas und Michael Hausenblas, die dieses Vorhaben ab Mai von Altdorf aus starten werden.

Rudi Fritz



Michael Hausenblas und Angelina Martin-Hausenblas

Genusstouren für Fahraktive!

Egal ob Oldtimer, Youngtimer, Cabrio oder Sportwagen.
Egal ob mit Gleichgesinnten, als Clubausfahrt oder Firmenevent.
Buche noch heute die nächste Genusstour für Fahraktive!

Marcus Müller Sonstige Dienstleistungen

0171 6951594

www.mmsd-genusstouren.de



OVER 25 YEARS WORLDWIDE THE LUXURY OF PURE NATURE

DAS LUFT- UND RAUMREINIGUNGSSYSTEM

HYLA

MACHT ATMEN ZUM ERLEBNIS



EINE LÖSUNG FÜR VERSCHIEDENE ERGEBNISSE

Pflege und Reinigung von:

- Teppichen
- alle Arten von Hartböden
- Fenster
- Fugen
- Holz – und Laminatböden (nebelfeucht wischen)
- Auch Flüssigkeiten können aufgesaugt werden

Gleichzeitig bei jedem Reinigungsprozess:

- Luftwäsche
- Aromatherapie durch ätherische Öle
- Gerüche werden gebunden
- Feinstaub wird aus der Luft gewaschen



Telefon +49 (0) 711 252643-0
info@hyla-germany.de

www.hyla-germany.de